



جایی برای شناختن

بعد من پیش خودم می گویم من که از فلان بزند خرد کرده ام و راضی هستم؛ چرا معرفی اش نکنم؟ برخی از معرفی ها هم محصولات معروف ایرانی هستند که سال ها قدمت و سابقه دارند.» اما اینها که دیگر به معرفی نیاز ندارند: «بله اما این هم به همان مرجع معتبر بودن برای کالای ایرانی برمی گردد دیگر؛ این که کسی به این صفحه سرمی زند، با انواع تولیدات ایرانی در زمینه ها مختلف آشنا شود. در واقع با یک نوعی از دایره المعارف کالای ایرانی رو به رو می شوند و این همان چیزی است که من می خواهم.» و کسانی که قصد خرید کالای ایرانی دارند، به این صفحه سری می زندتا از جدیدترین محصولات و تولیدی های ایرانی باخبر شوند. «اما حس خوبش می دانید چیست؟ این که در بین همه جست و جوها و تحقیقاتی که برای پیدا کردن و شناخت محصولات ایرانی می کنم، کاهی با محصولاتی مواجه می شوم آنقدر با کیفیت و درجه یک هستند که به بعضی وقت های این بازخورد را از مخاطبانم هم می گیرم که از من می پرسند شما مطمئن این کالای ایرانی است؟ آخه خیلی خوبی!» و همین ارتباط دو طرفه است که خانم مسعود شاهی رابه ادامه کار تغییب کرده است: «راسنی تازه فهمیدم مردم چقدر وفادار هستند؛ خیلی از آنها بعد از خرید از حس خوبشان به من می گویند و این نشان می دهد تا به اینجا، از عهده مسؤولیتی که برداشم هست برآمدام.»

چرام مسؤولیت؟ «می دانید؟ در اوضاع اقتصادی این روزها، واقع مسؤولیت سنجی است چیزی را معرفی کنی و کسی برای آن هزینه کند و بعد از آن راضی نباشد؛ برای همین سعی می کنم تحقیق کنم و در عین ایرانی بودن، بهترین هایش را گلچین و معرفی کنم.» و همین هم شد و خانم مسعود شاهی از موفقیت راهی که آمده است تا امروز می گوید: «فکر نمی کردم کارم در این مدت کوتاه تاثیرگذاری آنچنانی داشته باشد اما خوشبختانه بازخوردهای خیلی خوبی از مخاطبانم گرفتم و خیلی خوشحالم که توانستم به آن هدفی که با آن صفحه ام را اندازی کردم برسم؛ آنقدر که روزی نیست کسی عکسی از خریدش نفرستد که من نویم این تولیدی رابه ما معرفی کردی.»

یعنی یک شکلی از بلاگری در حوزه کالای ایرانی راه انداختید و محصول معرفی می کنید؟ این آن سوال بود که از خانم مسعود شاهی درباره نحوه معرفی محصولات ایرانی پرسیدیم: «من چون بادغشه مشخصی این کار را شروع کردم، در ادامه راه هم نتوانستم همه درخواست های تولیدی های مختلف را به اشتراک بگذارم و معرفی کنم، چون دیده و شنیده ای از آنها نداشتم و صرف ایرانی بودنشان دلیلی برای معرفی کردن نبود. پس اول از محصولاتی که خودم از آنها استفاده کرده بودم شروع کردم؛ آن هم بدون هیچ هزینه ای.»

اما چرا باید به طور رایگان محصولی را معرفی و در ابعاد کلان تر، فعالیتی بدون سود شخصی در فضای مجازی داشته باشید؟ «برای این که مرجع کامل و معتبری از برند های ایرانی در دست مخاطبانم باشد. این کار را بیشتر برای تولیدی های بزرگ و معروف و با احاجزه خودشان انجام می دهم؛ برای همین باطنین می گویم اولویت هدف صفحه ام است و به دنبال آن، کسب و کار من هم رونق می گیرد و باقی تولیدی ها برای معرفی شان از من درخواست همکاری می کنم.»

در واقع مرجع معتبر بودن اولویت دارد بر کسب و کار؛ «بله دقیقاً این صفحه، صفحه شغلی من است اما در این موضوع، اولویت دوم قرار گرفته است.

معنی بهترش این است که برای کسب و کار بهتر بودن، به آن مرجع معتبر بودن نیاز داشتم و آن را فدای درآمد نکردم. آنقدر که تولیدی های متعددی بوده اند که درخواست معرفی داده اند اما من آن را قبول نکرده ام و در عرض پیشنهاد ارتقای کیفیت محصولات را برابر معرفی به آنها داده ام.»

و این طور شد اولین محصولاتی که در صفحه قیصریه قرار گرفتند، همان کالاهایی بودند که خانم مسعود شاهی در همان بازارچه معروف با آنها آشنا شده بود و از نوع کار و کیفیتش به طور کامل خبر داشت و این رایگان معرفی شدن، شامل خیلی از تولیدی های ناشناس ایرانی دیگر و بدون این که خودشان درخواست تبلیغ بدنهند هم شده است: «مثلاً یک نفر پیغام می دهد شلوار جین ایرانی نمی شناسی؟ هرچه می گردد پیدانمی کنم.»

چرخی که مامی چرخانیم

کشورمان پیشرفت کند، جایگاهش ارتقا یابد و موقفیت های خوبی در همه زمینه ها به دست بیاورد؛ حالا من مسؤولیت را استفاده و معرفی محصول زحمت هموطنانم می بینم، اما یکی دیگر در عرصه ورزشی سعی می کند ثمربخش باشد و دیگری در زمینه علمی.

در این میان، احتمال آدم های زیادی هستند مثل من فکر می کنند و در راه حفظ جایگاه کالای ایرانی و اقتصاد کشور می کوشند که قطعاً می توانیم با هم دیگر کارهای بزرگ برای هدف مان انجام بدهیم.

در واقع همه هدفمان یک چیز است اما به اشکال مختلف انجامش می دهیم و من شک ندارم اگر هر کسی مسؤولیت خودش را از روی زمین بردار و آن را به نحو احسن اجرا کند، همه چیز شکل بهتری از امروز به خودش خواهد گرفت.»

اما هر کدام از ما کدام مسؤولیت را از روی زمین برداشته ایم و قرار است آن را به قله برسانیم؟

حالا این ایرانی بودن مگر چقدر مهم است؟ «می دانید؟ از همان روز بازارچه که محصولات بسیار زیبای ایرانی را دیدم، فکر کردم این تولیدکننده ها چقدر دشان می خواهد نتیجه زحماتشان را ببینند و کجا کار ایراد دارد آن طور که شایسته اش هستند از آنها استقبال نمی شود؟ احساس کردم در این چرخه، نقطه ای وجود دارد که می لنگ و آن هم این است که اصلاً مردم خبر ندارند جنس ایرانی خوب هم وجود دارد.»

همین شد او تصمیم گرفت تکمیل کننده این چرخه باشد و نقشی در این آگاهی بخشی ایفا کنند: «در واقع ایرانی بودن زندگی دیگر هموطنانمان هم بچرخد؛ و خب چه چیزی از این مهم تر؟»

خانم مسعود شاهی مسؤولیت فردی خودش را در این روزها همین می داند؛ مسؤولیتی که شاید برای همه ماما به شکل ها مختلف وجود داشته باشد: «من فکر می کنم پس ذهن همه ما به عنوان ایرانی، چیزی وجود دارد که دلمان می خواهد

