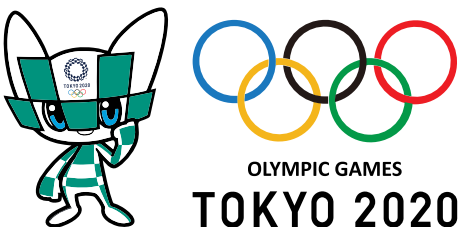


عقب نشینی حامد لک

بعد از آن که مشخص شد علت قهر کریم باقری در جشن قهرمانی قرمزها، رفتار حامد لک بوده، طرفداران این باشگاه در فضای مجازی حمله ای گرازنبری به این بازیکن کردند. گلر قرمزها هم که متوجه شد اوضاع زیاد خوب نیست، نوشت: «هیچوقت سعی نکردم باعث ناراحتی پرسپولیسی های عزیز شوم. آقا کریم فقط

مربی من نیست، او نماد یک عاشق پرسپولیسی است که به جز مسائل فوتبالی، احترام و بزرگ منشی را از ایشان یاد گرفتم. به خودم اجازه نمی دهم به کسی که برای من معلم و الگوست، بی احترامی کنم. این صحبت ها را مطرح کردم تا هواداران پرسپولیس بدانند مایک تیم هستیم. به حواشی مطرح شده هم کاری ندارم.»



گفت وگو با علیرضا جهانبخش که بار دیگر به لیگ هلند بازگشته است

یک روز دوباره به لیگ جزیره برمی گردم



سعید اکبری

ورزش

علیرضا جهانبخش هم فوتبالیستی دوست داشتنی و بی حاشیه است و هم نمونه بازی برای تلاش و کوشش و پشتکار. بازیکنی که هیچگاه نمی خواهد نقش بازنده را بازی کند. شاید به همین دلیل تصمیم گرفت از برایتون برود و به فاینورد ملحق شود؛ انتقالی که برای جهانبخش انگیزه های تازه ای

ساخته است. او در گفت وگو با جام جم درباره این انتقال حرف های تازه ای می زند.

روزهای پرانگیزه ای را در هلند آغاز کرده ای. احساس می کنیم از نظر روحی و روانی در شرایط بهتری هستیم.

طبیعتا شما برای انتخاب های جدید، انگیزه زیادی داری. فاینورد هم برای من این انگیزه را به وجود آورد.

دلیل عمده انتخاب این تیم چه بود؟

می خواستم در تیمی باشم که فرصت بازی به من برسد. به هر حال در مسیر جام جهانی هستیم. در سه سال گذشته با یکسری مسائل کنار آمدم ولی دوست داشتم شرایط جدید و تجربه ای جدید داشته باشم. این بود که فاینورد را انتخاب کردم.

البته که تو به چیزهایی که در فوتبال هلند می خواستی، کامل ترسیدی. مثلا یک قهرمانی.

قطعاً همینطور است. من در هلند افتخارات زیادی به دست آوردم. بهترین بازیکن لیگ این کشور شدم. آقای گلی را به دست آوردم و این موفقیت باعث شد تا به لیگ برتر انگلیس

بروم. ولی همانطور که گفتید من به سقف آرزوهای فوتبالی ام در هلند نرسیده ام. یکی از دلایل بازگشتم همین موضوع بود. روزی که از هلند رفتم مصاحبه کردم و گفتم در آینده دوباره برمی گردم و با انگیزه بیشتر. حالا هم این شرایط مهیا شده است.

بازی در انگلیس هم تجربه فوق العاده ای بود. این درست است که می گویند فوتبال انگلیس کلا چیز دیگری است و انگار شما وارد یک سیاره دیگر می شوید؟

کاملاً درست است. در انگلیس همه چیز فرق می کند. از جو باشگاه ها بگیرد تا استادیوم ها. از حضور در برایتون چیزهای زیادی یاد گرفتم. تجربیات بی نظیری به دست آوردم که شاید در هیچ جای دنیا نمی توانستم کسب کنم. فوتبال انگلیس فوق العاده است. بهترین بازیکنان در آنجا جمع هستند. خوشحالم که این فرصت در اختیارم قرار گرفت. آرزوی هر فوتبالیستی است که بتواند روزی در لیگ برتر انگلیس بازی کند، چون بهترین لیگ دنیاست.

برای جدایی از این لیگ ناراحت و پشیمان نیستی؟

همانطور که گفتم با انگیزه زیادی به لیگ هلند آمده ام و اهداف مشخصی دارم. بگذارید به سوالتان اینطور پاسخ دهم که فکر می کنم یک روز دوباره به لیگ برتر انگلیس برگردم. دنبال شانس دیگری خواهم بود. در برایتون فرصتی که انتظار داشتم به من نرسید. تغییر مربی یکی از دلایل عمده اش بود. دوست دارم دوباره شانس بازی در لیگ برتر را به دست بیاورم و قطعاً این بار می توانم توانایی هایم را به طور کامل نشان دهم.

گاهی از من می پرسند هواداران چه نوشته اند

عکس امضای قرارداد جهانبخش حدود ۴۸ هزار لایک داشت و خلاصه او توانست نیامده رکوردهایی بزند. وقتی در این باره از علیرضا سوال می کنیم لبخندی می زند و جواب می دهد: «این را متوجه شدم. لطف مردم کشورم است. وقتی به برایتون هم رفتم برای مسؤولان باشگاه این همه استقبال عجیب بود. آنجا هم ایرانی های زیادی دنبال کننده صفحه رسمی باشگاه شدند. کلی پیام محبت آمیز گذاشتند. در روزهای سختی که به من بازی نمی رسید، پشتم بودند و حمایت کردند. این برایم افتخار است. در فاینورد هم دقیقاً همین اتفاق افتاد و ممنون از همه کسانی هستم که حمایت کردند. امیدوارم پیام ها همیشه همینطور مثبت باشد. ما ایرانی ها مردم خونگرمی هستیم. این را می شد از کامنت های مردم متوجه شد. حتی گاهی از من می پرسند ایرانی ها چه نوشته اند که برایشان توضیح می دهم.»

علیرضا جهانبخش هنوز نیامده، در فاینورد یک رکورد زد. همانطور که با انتقال به برایتون، صفحه رسمی این باشگاه تکانی خورد و مملو از لایک ها و کامنت های ایرانی شد، صفحه رسمی فاینورد هم بعد از جذب علیرضا شاهد یک جهش عجیب بود. علاوه بر افزایش روزافزون دنبال کنندگان آنها، چند رکورد هم رقم خورد. به عنوان مثال تا پیش از انتقال علیرضا به فاینورد تعداد لایک های صفحه رسمی فاینورد از ۲۲ هزار بالاتر نرفته بود ولی یکی از عکس های جهانبخش ۷۸ هزار لایک به اضافه ۹ هزار کامنت داشت.

فاینورد که از اشتباهی مجازی ایرانی ها باخبر شد، تصمیم گرفت تا چند پست از انتقال علیرضا منتشر کند. یکی از ویدئوهای منتشر شده حدود ۲۵ هزار بازدیدکننده داشت که این هم برای خود یک رکورد بود. ویدئوی دیگر بالای ۱۸۰ هزار بازدید داشت.

متخصصان شرکت دانش بنیان «پیام توسعه سرزمین» موفق شده اند با طراحی و تولید نرم افزار و سخت افزار یک سامانه جامع، توزیع عادلانه و کاهش مصرف آب را ممکن کنند

مدیریت منابع آبی باغ با باغیاری



اخیر، با توجه به بحران های ناشی از کمبود آب در کشور و همچنین برخی مشکلاتی که در خصوص توزیع آب وجود دارد، نیاز مبرمی به تغییر ساختار آبیاری موجود احساس می شود.

شرکت دانش بنیان «پیام توسعه سرزمین» یکی از مجموعه هایی است که با دغدغه ایجاد بستری مناسب برای توزیع عادلانه آب در بخش کشاورزی و باغات، محصولاتش را ارائه کرده است.

کند؛ همچنین نرم افزار تقریباً نیازی به طراحی اولیه هم ندارد که امتیاز دیگری برای آن محسوب می شود. با در نظر گرفتن تمام جوانب امر، سرانجام محصول نرم افزاری خودمان را با نام سامانه «باغیاری» تولید و عرضه کردیم و به خاطر آن در سال ۹۶ موفق به کسب گواهی دانش بنیان از معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری شدیم.»

مزایای رقابتی «باغیاری»

این عضو ارشد مدیریتی شرکت پیام توسعه، در رابطه با ویژگی های منحصر به فرد و مزایایی که باعث برتری سامانه باغیاری نسبت به دیگر پلتفرم های مشابهش شده است، می گوید: «ویژگی اول پلتفرم باغیاری مربوط به جامعیت این سامانه است که مجموعه ای از ویژگی ها را در خود جای داده است؛ اما پلتفرم های دیگر معمولاً یک یا چند ویژگی را دارا هستند. همچنین برای استفاده از باغیاری نیازی به اینترنت پرسرعت نیست و حتی اگر این سامانه به اینترنت ۲G هم دسترسی داشته

شهرک های ویلایی ساخته شده در نوار ساحلی شمال کشور را دیده اید؟ این مجتمع های مسکونی که اغلب به شکل مجموعه ای از باغ ویلاها طراحی می شوند، معمولاً چند حلقه چاه آب دارند که از طریق آنها آب مورد نیاز واحدها را تأمین می کنند؛ اما متأسفانه در سال های



مدیر عامل شرکت دانش بنیان «پیام توسعه سرزمین» درباره ماجرای شکل گیری و حوزه فعالیت این شرکت به جام جم می گوید: «مجموعه ما در سال ۹۳ به طور رسمی شروع به کار کرد و در ابتدا رویکرد آن حضور در بخش کشاورزی و ارائه خدماتی مانند طراحی، توسعه و نظارت بوده است؛ اما پس از مدت کوتاهی در سال ۹۵ بخش اتوماسیون نیز به شرکت پیام توسعه اضافه شد تا بتواند در زمینه هوشمندسازی کشاورزی گام های مؤثری را بردارد.»

سید مجتبی حیدریان می افزاید: «شروع کار ما با پذیرش و اجرای پروژه های مختلف در حوزه ذخیره سازی و بهره برداری از منابع آبی همراه بود. در قدم اول ما می بایست منابع تأمین آب مزارع و باغات را شناسایی کرده و برای ذخیره سازی آب این منابع و آبیاری مراتع برنامه ریزی می کردیم. در مرحله بعد، کسب و کار ما به سمت هوشمندسازی پیش رفت تا بتوانیم عملیات آبیاری را ابتدا

سامانه «باغیاری» در یک نگاه

مدیر بخش تحقیق و توسعه شرکت پیام توسعه، در معرفی سامانه «باغیاری» می گوید: «جامعه هدف این پلتفرم، باغ ویلاهای خارج از شهرها هستند که مالکان آنها معمولاً امکان سرزدن و آبیاری گیاهان باغ را در طول هفته ندارند. این دسته از کاربران می توانند با استفاده از سامانه باغیاری، علاوه بر گرفتن حقایق های خود در طول هفته، امکان آبیاری درختان باغ خود را نیز داشته باشند؛ برای مثال ممکن است یک کاربر بخواهد زمانی که به باغ ویلایش می رود، با استخری آماده و پُر از آب مواجه شود؛ یا ممکن است کاربر دیگری به شادابی درختان و رعایت دقیق زمان بندی آبیاری به آنها اهمیت بیشتری بدهد. باغیاری پلتفرمی است که برای کمک به این گروه از کاربران طراحی شده است.»

به گفته حیدریان، سامانه باغیاری مجموعه ای از بخش های نرم افزاری و سخت افزاری است. قسمت نرم افزاری باغیاری از یک اپلیکیشن موبایی تشکیل می شود که امکان کنترل از راه دور تجهیزات آبیاری و همچنین تعیین برنامه زمانی برای آنها را برای کاربر امکان پذیر می کند. سخت افزار این پلتفرم نیز به صورت صنعتی طراحی شده است و در ساخت آن مواد باکیفیتی به کار رفته که مقاومت کافی برای کارکردن در شرایط جوی مختلف مانند برف، باران و یا افتاب شدید را ممکن کند. از سوی دیگر سخت افزار این سامانه به نحوی ساخته شده است که توان لازم برای راه اندازی پمپ های متنوع با قدرت های مختلف را داشته باشد.

باشد، می توان از راه دور آن را کنترل کرد.»

حیدریان اضافه می کند: «ویژگی بعدی را می توان مربوط به طراحی صنعتی بخش سخت افزاری باغیاری دانست. این ویژگی باعث دوام بالای سخت افزار شده است، در حالی که سامانه های دیگر معمولاً از این نظر با محدودیت روبه رو هستند و کاربر را ملزم به نصب آنها در محیط سرپوشیده می کنند. از طرف دیگر کاربران در خصوص آبیگری با معضلات خاصی مواجه هستند که ما با توجه به تجربه زیادی که از انجام پروژه ها داریم و نیاز مشتریان را به خوبی می شناسیم، توانسته ایم در این زمینه نیز نواقص را پوشش دهیم.»

او در ادامه به کاربرپسند بودن بخش نرم افزاری پلتفرم باغیاری اشاره می کند و می گوید: «برخلاف سایر سامانه های مشابه، ما توجه ویژه ای به این موضوع داشته ایم و تلاش کرده ایم اپلیکیشن طراحی کنیم که در عین سادگی، جذابیت قابل قبولی نیز برای کاربر داشته باشد. همچنین ما در بخش سخت افزاری نیز این اصل سادگی و کاربرپسند بودن را رعایت کرده ایم، به طوری که هرکدام از کاربران با هر سطح آگاهی و دانشی که داشته باشند، فقط با اتصال یک دوشاخه به پریز برق، به راحتی می توانند سامانه باغیاری را راه اندازی کرده و از آن استفاده کنند.»

چشم انداز ادامه مسیر

به گفته مدیر بخش تحقیق و توسعه شرکت پیام توسعه، در کشاورزی به روش سنتی تقریباً بین ۷۰ تا ۷۵ درصد از آب مصرفی هدر می رود. برای اصلاح این روند و جلوگیری از اتلاف آب در چنین ابعاد گسترده ای، باید روش آبیاری را از شکل سنتی به سمت آبیاری تحت فشار برد و به این صورت می توان در عمل حدود ۴۰ درصد اتلاف آب در بخش کشاورزی را کاهش داد. در همین راستا، زمانی که سیستم اتوماسیون و هوشمندسازی باغیاری مورد استفاده قرار می گیرد، خطاهای انسانی را به شدت کاهش داده و حتی به صفر می رساند؛ همچنین از آنجا که امکان اتصال سنسورهای مختلفی مانند حسگر هوشناسی، حسگر اندازه گیری میزان رطوبت خاک و... به این سامانه وجود دارد، می توان آبیاری را به شکل بسیار دقیق تری انجام داد و به هرکدام از گیاهان به اندازه مورد نیازشان آب داده شود. تنها با همین دو اقدام ساده، هدررفت آب در بخش کشاورزی تا حدود ۴۰ درصد کاهش می یابد.



اطلاعات تماس با شرکت «پیام توسعه سرزمین»

LDM.CO.IR

ldm.co

LDM_CO_IR

۰۲۱۹۱۰۷۰۸۵۲

حیدریان درباره برنامه ریزی های صورت گرفته برای ادامه مسیر شرکت پیام توسعه می گوید: «با توجه به ارزان بودن محصول ما در مقایسه با نمونه های خارجی و همچنین با در نظر گرفتن نرخ ارز در کشور، قطعاً یکی از مهم ترین برنامه های ما ورود به عرصه صادرات است که با توجه به جایگاه و نقش کشاورزی در منطقه خاورمیانه، می تواند از لحاظ اقتصادی کمک بسیار زیادی به رشد هر چه بیشتر کسب و کار ما کند؛ اما پیش از آنکه بخواهیم به شکل جدی وارد مبحث صادرات شویم، تمرکز اصلی ما را بر بخش داخلی قرار داده ایم تا با تحت پوشش قراردادن زمین های کشاورزی بیشتر، بتوانیم نقش مؤثرتری در کاهش اتلاف آب در حوزه کشاورزی و باغات ایفا کنیم.»